

In Zukunft: Spezialisierung

Steuerberater müssen sich zunehmend spezialisieren, wenn sie auch in Zukunft qualifizierte Ansprechpartner für ihre Mandanten sein wollen.



Die Partner Helmut Neff und Bernhard Rinninger mit den Steuerberatern Roland Schwarz, Mareen Kadus und Silvia Sinz (von links).

Die Anforderungen an unseren Berufsstand haben sich drastisch verschärft. Steuerberater kümmern sich heute nicht mehr nur um Steuerangelegenheiten, sondern begleiten auch Themen wie Unternehmensnachfolge, Sanierungen und Finanzierungen von Unternehmen und Privatpersonen.“ Bernhard Rinninger, Gesellschafter der über 30 Mitarbeiter großen Steuerberatersozietät Rinninger & Partner in Isny, ist davon überzeugt, dass auch in seinem Berufsstand zunehmend Spezialisten gefragt sind. Die Zeiten, in denen ein Steuerberater allein alles leisten konnte, sind laut Rinninger vorüber. Einen persönlichen Ansprechpartner muss es zwar immer geben, weil die vertrauensvolle, persönliche Beziehung zwischen Berater und Mandant unabdingbar ist. „Dahinter muss aber eine Mannschaft von Spezialisten stehen.“

Unternehmensnachfolge. Beispiel Unternehmensnachfolge: Wenn ein Generationswechsel stattfindet, müssen zwar zunächst verschiedene steuerliche und zivilrechtliche Folgen berücksichtigt werden. Viel wichtiger für den langfristigen Erfolg des Unternehmens ist aber die Frage, ob die Gesellschaftsform noch passt, ob die Banken ein optimales Finanzierungskonzept anbieten, und ob der Betrieb unter der neuen Führung betriebswirtschaftlich

und fachlich dazu in der Lage ist, den vorgezeichneten Wachstumspfad einzuhalten. „Diese Fragen kann einer allein gar nicht beantworten.“

Ein weiterer Vorteil größerer Steuerberatungseinheiten ist laut Bernhard Rinninger die Kontinuität in der Beratung, falls ein Ansprechpartner – warum auch immer – aus der Sozietät ausscheidet. Der einzige Weg, gleich bleibende Beratungsqualität in allen Bereichen und für alle Mandanten zu garantieren, führt über standardisierte Prozesse, die auf voll-integrierten EDV-Plattformen abgebildet werden.

Zertifiziert nach ISO 9001 und DStV. Das Prinzip einer interdisziplinären, standardisierten Beratung war für die Sozietät Rinninger & Partner bei der jüngsten Doppel-Zertifizierung durch die Deutsche Gesellschaft zur Zertifizierung von Managementsystemen (DQS) denn auch der Grundstein für das gute Abschneiden: Die Steuerberatersozietät mit Kunden zwischen Bodensee und Biberach, Kempten und Ulm erhielt als eine der wenigen im Allgäu und in Oberschwaben sowohl das DStV-Qualitätssiegel wie auch das Zertifikat nach ISO 9001:2008.

Eine Besonderheit der Sozietät Rinninger & Partner ist der Umgang mit der Familiensituation der Mitarbeiter. „Wenn wir qualifizierte Mitarbeiterinnen und

Die Steuerberatersozietät Rinninger & Partner wurde 1989 von Bernhard Rinninger durch die Übernahme einer bereits bestehenden Sozietät in Isny im Allgäu gegründet. Mit dem Partner Helmut Neff und mit über 30 weiteren Steuerberatern, Steuerfachwirten, Steuerfachangestellten und Bilanzbuchhaltern betreut Rinninger & Partner inzwischen über 500 Mandanten im süddeutschen Raum. Im Mittelpunkt der durch regelmäßige Qualitäts-Audits überwachten Beratung steht die Optimierung der gesamten wirtschaftlichen Aktivitäten der Mandanten. Das Mandanten-Portfolio ist bunt gemischt, hat aber einen Schwerpunkt im sozialen, industriellen und landwirtschaftlichen Bereich. Sitz der Gesellschaft ist Isny, wo im Jahr 2003 in der Lindauer Straße ein architektonisch anspruchsvoller Neubau bezogen wurde.

Mitarbeiter gefunden haben, tun wir alles, damit sie uns erhalten bleiben“, sagt Partner Helmut Neff.

Familie und Beruf – das geht. Mütter erhalten auf Wunsch zuhause einen Tele-Arbeitsplatz, Arbeitszeiten werden flexibel gestaltet. Sabrina Hail, Chefsekretärin und Mutter zweier Kinder, ist begeistert von dem System. „Das funktioniert prima. Ich musste keine lange Babypause machen, kann von zuhause aus arbeiten und bin trotzdem eng mit den Kolleginnen und Kollegen verbunden.“ Das Entgegenkommen lohnt sich auch für die Sozietät. Davon ist Helmut Neff überzeugt. „Das Geld, das wir dafür einsetzen, sparen wir uns bei der Akquise und Einarbeitung neuer Mitarbeiter.“ Zudem quittieren auch die Kunden eine niedrige Fluktuationsrate. „Unser Beruf ist vor allem eins: Vertrauenssache. Wenn uns die Mitarbeiter auch während der Familienphase treu bleiben, profitieren alle: die Kunden, die Kanzlei und die Mitarbeiter.“ ■

KONTAKT

Rinninger & Partner
Lindauer Straße 57, 88136 Isny
Tel. 0 75 62/9 71 60
info@rinninger-partner.de
www.rinninger-partner.de