Digital werden und physisch präsent sein. Wie sich im Bank

Wie sich im Banking der Zukunft Online- und Offline- Sphäre ergänzen werden.

BLACKROCK











Bankkunden und Channels Wenig schwarz und weiß – viel grau















Bankkunden und Channels Wenig schwarz und weiß – viel grau



Offliner:

Decide, buy, transact offline.

11%



30%

transact online.





Bankkunden und Channels Wenig schwarz und weiß – viel grau



Offliner: Decide, buy, transact offline.

11%



ROPO Client: Research online, purchase offline.

15%



Onliner: Decide, buy, transact online.





Bankkunden und Channels Wenig schwarz und weiß – viel grau



Offliner: Decide, buy, transact offline.

11%



ROPO Client: Research online, purchase offline.

15%



Showroomer: Use online channels only, but want to visit a branch once.

13%



Onliner: Decide, buy, transact online.







Bankkunden und Channels Wenig schwarz und weiß – viel grau



Offliner: Decide, buy, transact offline.

11%



ROPO Client: Research online, purchase offline.

15%



Conveniencer: Appreciate pers. advice and online product usage.

31%



Showroomer: Use online channels only, but want to visit a branch once.

13%



Onliner: Decide, buy, transact online.





Aus dem Omnichannel Readiness Index von mindtake, FMVOe und Google

"Wenn Sie daran denken, wie Sie mit Ihrer Bank in Kontakt treten oder Bankangelegenheiten erledigen, egal zu welchem Thema, welche Möglichkeiten nutzen Sie?"

- gesamt nennen 80,6 % die Filiale (höchster Wert unter allen Channels)
- ➢ Gruppe der 18 29jährigen: 82,9 % (höchster Wert unter den Altersgruppen)







OeNB Zahlen





2000: 4.556 Filialen in Ö.

2018: 3.639 Filialen

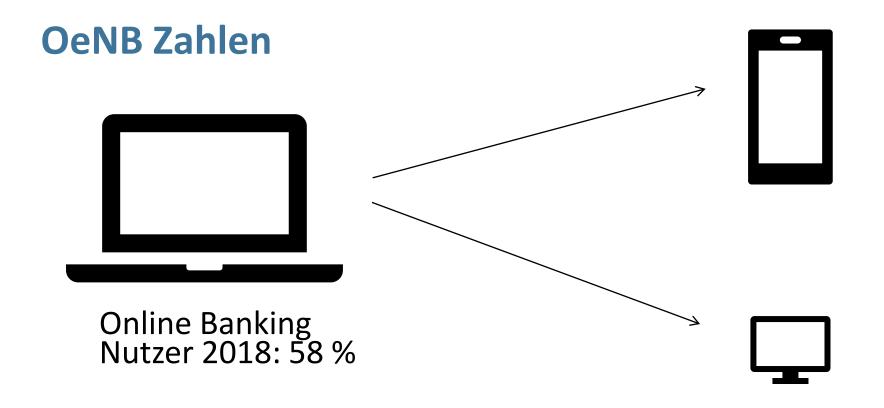
43 % besuchen Filiale 1 x p.M.

32 % 1 x p.J.









62 % - auch Smartphone

38 % - nur Desktop

51 % nutzen Online Banking 1 x p.M.







OeNB Zahlen



Welche Dinge haben Sie im letzten Jahr nur via Online-Banking gemacht?



Überweisung: 47,4 %

Kontoeröffnung: 24,7 %

Kreditaufnahme: 12,6 %







Hypothese

Digitalisierung führt zu keiner Disruption im Bankgeschäft. Sie ergänzt das bestehende Angebot und wird über kurz oder lang zum "Hygiene Faktor".

Digitalisierung ersetzt das klassische Banking nicht, sondern ergänzt es.





Digital werden und physisch präsent sein. Wie sich im Banking der

Zukunft Online- und Offline-Sphäre ergänzen werden.

BLACKROCK











