



**„Was ist meine Praxis wert? Was muss bei einer Praxis-  
Erweiterung oder bei einem Verkauf beachtet werden?  
Machen Sie mit uns den „Praxis-Bewertungs-Check“**

<b>Ziel und Schwerpunkt der Beratung:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Unser Praxis-Bewertungs-Check vermittelt Ihnen einen Überblick über den tatsächlichen Wert Ihrer Praxis und die Kenntnis der unterschiedlichen Bewertungsmethoden.</li><li>• Der Praxis-Bewertungs-Check gibt Ihnen Antworten auf die zentralen Fragen bei Kauf einer Praxis, Aufnahme eines Partners, der Praxisveräußerung oder des Austritts eines Partners aus der Praxis.</li><li>• Darüber hinaus, wird das komplexe Thema des „Zukaufs einer Praxis“, der damit verbundenen „Berufsrechtlichen Regelungen“ be-handelt.</li></ul>
<b>Inhalte und Ablauf:</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Als Ausgangsbasis dient die Aufnahme der IST-Situation, diese mündet in ein strukturiertes Interview. Dadurch ermitteln wir den derzeitigen „Praxis-Status“.</li><li>2. Auf dieser Basis besprechen wir eventuelle, bisherige Bewertungen Ihrer Praxis und informieren Sie über übliche Verfahren und weitere Bewertungsmethoden (z.B. Ärztekammermethode, DCF-Verfahren etc.).</li><li>3. Anhand detaillierter Schaubilder visualisieren wir anschließend die unterschiedlichen Meinungen zur Ärztekammer- und Ertragswertmethode.</li><li>4. Anhand der ermittelten Daten und der Interviewergebnisse erstellen wir eine individuelle Dokumentenliste und erörtern auf den Einzelfall angepasst, welche Unterlagen zur Zielerreichung zusammengestellt werden müssen.</li><li>5. Darüber hinaus vermitteln wir detailliert, welche Anforderungen an Sie zur Zielerreichung gestellt werden und welche Unterlagen z.B. ein potentieller Praxiskäufer von Ihnen erwartet. Stichwort: Verkaufsordner / Exposé</li><li>6. Wir skizzieren, was einzelne Regelungen als Rechtsfolge auslösen und zeigen Ihnen steuerrechtliche Vor- und Nachteile auf.</li><li>7. Nach Ihrer Entscheidung legen wir die weiteren Schritte fest und dokumentieren das Vorgehen in einem Maßnahmenplan.</li></ol>
<b>Dauer</b>	Der „Praxis-Bewertungs-Check“ dauert ca. 2 Stunden.
<b>Preis</b>	300,- Euro

**Ihr Nutzen**

- Sie erhalten genaue Kenntnis über die verschiedenen Bewertungsmethoden und erhöhen somit Ihre Entscheidungskompetenz.
- Sie können sich systematisch und vor allem rechtzeitig auf einen Verkauf oder die Aufnahme eines Partners vorbereiten.
- Sie erhalten rechtzeitig einen Überblick über die Abfolge und den Verlauf einer Praxisbewertung und können so die richtigen Entscheidungen treffen.

Sie können auf den Wert Ihrer Praxis mittelfristig Einfluss nehmen.

**Nutzen Sie unser Beratungsangebot. Ihr Ansprechpartner in der Kanzlei:**

**vBP / StB Dipl.-Btw. Manfred Dribusch, Tel. 0211 / 68 77 38 - 0**